

Diretta streaming del **22 aprile 2026** (9.30-12.30)

Affidamenti sottosoglia: Diretti e Negoziati

Come gestire correttamente affidamenti diretti e
procedure negoziate sotto soglia

- per **Operatori Economici** e per **Stazioni Appaltanti** -

DUO DIDATTICO

Stanco di corsi unidirezionali che lasciano i tuoi dubbi irrisolti?

Abbiamo rivoluzionato l'apprendimento!

Con il nostro esclusivo format *'Duo Didattico'*, non sarai più solo: Il **Docente** espone il programma e il **Consulente** risponde alla chat durante tutto l'evento

I **RELATORI** (coautori della collana di Libri "Codice Appalti", Bestseller su Amazon)

*Docente: Avv. **Elena Serra** (oltre 50 docenze sugli Appalti Pubblici nel 2025)*

*Consulente: Dott. **Alessandro Boso** (il più seguito negli appalti su LinkedIn)*

Affidamenti sottosoglia: Diretti e Negoziati

Pagina web dedicata all'evento: <https://www.codiceappalti.it/Formazione/Corso/?idCorso=531>

Presentazione

Il corso offre una lettura pratica e giuridicamente orientata degli **affidamenti sotto soglia, con focus su affidamento diretto e procedura negoziata senza bando**, alla luce della più recente giurisprudenza e dei principali profili applicativi.

Saranno affrontati sia il **punto di vista della Stazione Appaltante** (impostazione della procedura, motivazione, atti, rotazione, trasparenza, controlli), **sia quello dell'Operatore Economico** (come leggere una richiesta di preventivo/invito, come impostare l'offerta, errori ricorrenti, profili di tutela), con esempi tratti dalla prassi e dai documenti di gara.

Il corso è costruito **con taglio operativo: esempi di clausole, lettura del bando/disciplinare, casi tipici di errore, check-list di controllo e simulazioni**.

Programma

Quadro normativo e logica della qualificazione

- Inquadramento normativo e logica del sotto soglia
- Differenze tra affidamento diretto e procedura negoziata
- Le soglie rilevanti per lavori, servizi e forniture

Affidamento diretto: natura, limiti, discrezionalità e motivazione

- Scelta dell'operatore: quando si può procedere con confronto informale/preventivi e quando no
- Motivazione dell'affidamento: elementi minimi "difendibili" (fabbisogno, congruità, scelta del contraente)

Negoziata sotto soglia: impostazione corretta e atti di gara

- Struttura della procedura: indagine di mercato / elenchi / inviti / lettere d'invito
- Numero operatori, selezione degli invitati, criteri di scelta e verbalizzazione

Rotazione, trasparenza, pubblicità e profili di rischio

- Principio di rotazione: ratio, ambito, eccezioni e motivazione
- Contraente uscente, reinvio, riaffidamento: cautele pratiche
- Rischi tipici di contenzioso o rilievo ispettivo

Lettura operativa dei bandi/inviti e Dibattito finale

- Checklist essenziale prima dell'invio inviti (per SA)
- Come leggere correttamente una richiesta di preventivo (per OE)
- Dibattito finale: analisi quesiti via chat e in diretta

Cosa comprende il corso

La partecipazione al corso comprende: accesso alla **diretta** streaming + **domande in diretta** via chat + accesso alla **video registrazione** per due settimane + **guide** (in pdf) sul tema del corso + **attestato di partecipazione** alla diretta + **attestato di visualizzazione** della video registrazione + file con **risposte alla chat**

Scegli il corso e invia il modulo

Per acquistare la partecipazione al corso, indica nel riquadro sottostante il **numero di partecipanti**, quindi sottoscrivi il modulo, debitamente compilato, da inviare a **info@albonet.it**.

Riceverai una email con le istruzioni per l'accesso al corso e per il pagamento anticipato (solo per le PA il pagamento è posticipato a 30 gg data fattura emessa alla data del corso). Con l'invio del presente modulo, in caso di tuo successivo recesso/rinuncia/assenza, l'importo è comunque dovuto. **È severamente vietato** videoregistrare i corsi o riprodurre e trasferire a terzi il materiale consegnato (sarà considerata concorrenza sleale ai sensi dell'art. 2598 c.c.).

Corso del 22 aprile (9.30-12.30)

Prezzo primo partecipante **€ 190** +iva

Numero di partecipanti

Sconto 50% dal secondo partecipante

Ragione Sociale (Azienda) / Denominazione (Ente):		Specificare se Azienda o Professionista o Ente o Privato		P. Iva (cod. fisc. se senza p.iva)
Indirizzo sede legale (Via, N., Cap, Città, Provincia, Stato):				
Telefono:	Cellulare:	E-mail ordinaria (obbligatoria):		
E-mail PEC (obbligatoria):		Cod. SDI o Cod. Univoco	Precisare se "Split Payment" o se "Esente iva".	
Altri dati da inserire in fattura (es. CIG, Dati Decisione a Contrarre, N° ordine, ecc)				
Rappresentata da (nome e cognome del sottoscrittore)			Ruolo:	

Data

Firma di chi può impegnare l'azienda/ente